

Wir sind Idiag. Unser Antrieb ist es, die Gesundheit, Lebensqualität und Leistungsfähigkeit der Menschen zu verbessern.

In Zusammenarbeit mit führenden Hochschulen entwickeln wir einzigartige Produkte und fortschrittliche Anwendungen. Die Idiag AG besteht schon seit 20 Jahren doch sie hat den Charme einer Startup Atmosphäre nicht verloren - Wir sind agil und denken voraus.

Zum Aufbau und zur Unterstützung unseres interdisziplinären Teams der IDIAG GmbH suchen wir eine/einen

Sales Manager(in)/ Gebietsverkaufsleiter(in) (m/w/d) für Nord-West Deutschland

Sales Manager(in)/ Gebietsverkaufsleiter(in) (m/w/d) für Süd-Ost Deutschland

Als Sales Manager(in) übernehmen Sie die Aufgaben des Vertriebs unserer Produkte/Konzepte und tragen mit Enthusiasmus, Kompetenz und Erfahrung massgeblich zur Steigerung des Umsatzes und zum Erfolg und Wachstum unserer Absatzkanäle bei.

Ihre Hauptaufgaben

- Selbständiges Planen und Umsetzen von Maßnahmen zur Erreichung der vereinbarten Produkt- und Umsatzkennzahlen
- Tätigkeiten des gesamten Vertriebsspektrums wie der Neukundenakquise und der Bestandskundenbetreuung
- Aufbau eines Vertriebsnetzwerkes in den definierten Kundenmärkten
- Versierter Umgang und Pflege des CRM Systems
- Mitarbeit bei Marketing-Kampagnen und -Strategien
- Teilnahme bei Messe- und Event-Auftritten
- Referent und Speaker bei Events und Schulungen
- Auf- und Ausbau von Marktpositionen und Idiag Centern

Ihr Profil

- Hochschulabschluss oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Sport- und Gesundheitsbranche
- Ein überdurchschnittliches vertriebliches Fachwissen, um den Kunden kompetent zu beraten und zu überzeugen
- Gutes Berufsnetzwerk von Vorteil
- Durchsetzungsvermögen in Verhandlungen
- Begeisterung für unsere Produkte und Konzepte
- Erfahrung in IT und CRM Systemen
- Eine selbstständige, eigenverantwortliche und zielgerichtete Arbeitsweise
- Freude an professionellem Kundenkontakt (Reisebereitschaft)
- Sehr gute schriftliche und mündliche Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch von Vorteil
- Team- und Organisationsfähigkeit

Unser Angebot

Unsere Unternehmenskultur ist geprägt von Dynamik, Klarheit und Ehrlichkeit. Wir bieten eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit bei der Sie viel Raum für Selbstverantwortung und Eigeninitiative erhalten. Ein kleines und agiles Team mit kurzen Entscheidungswegen und schlanken Strukturen freut sich auf Sie.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter www.idiag.de
Für Fragen steht Ihnen Herr Thomas Urban unter der Nummer +49 160 160 74 62 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail info@idiag.de