

Wir sind Idiag. Unser Antrieb ist es, die Gesundheit, Lebensqualität und Leistungsfähigkeit der Menschen zu verbessern.

In Zusammenarbeit mit führenden Hochschulen entwickeln wir einzigartige Produkte und fortschrittliche Anwendungen für höchste medizinische und sportmedizinische Ansprüche. Für die Bedürfnisse unserer nationalen und internationalen Kunden bieten wir smarte Lösungen. Wir sind agil und denken voraus.

Im Rahmen unserer ambitionierten Wachstumsstrategie suchen wir an unserem Hauptsitz in Fehraltorf ZH (Grossraum Zürich) per sofort oder nach Vereinbarung eine/einen

Vertriebsleiter / Head of Sales (m/w)

Als Gesamtvertriebsleiter/in tragen Sie die oberste operative Verantwortung für den Absatz unserer Produkte und Dienstleistungen und tragen mit Enthusiasmus, Kompetenz und Erfahrung massgeblich zum Erreichen unserer ehrgeizigen Wachstumsziele bei. Sie verfügen über langjährige Erfahrung im Vertrieb von medizintechnischen Lösungen (B2B und B2C) und haben bereits mehrfach erfolgreich neue Produkte und Lösungen im Markt lanciert. Als vertriebserprobte und jederzeit resultatorientierte Führungskraft verstehen Sie es, Ihr Team aus mittelfristig acht Vertriebsmitarbeitenden entscheidend zu fördern und fordern. In dieser Rolle sind Sie direkt dem CEO unterstellt.

Ihre Hauptaufgaben

- Operative Gesamtverantwortung für den Vertrieb aller Idiag Produkte und Lösungen, Erstellung von Sales Forecasts zuhanden der Geschäftsleitung
- Führung und Entwicklung unserer Sales Teams in der Schweiz und in Deutschland
- Entwicklung unserer weltweiten Distributionskanäle und -partner
- Absatzplanung, Umsatz- und Budgetverantwortung
- Direkte Betreuung von Key Accounts und OEM Kunden
- Entwicklung, Planung, Umsetzung und Überwachung von Kampagnen in enger Zusammenarbeit mit Marketing und Produktmanagement
- Unterstützung der Marketingabteilung bei der Planung und Organisation von Promotionsaktivitäten: Vorträge, Messen-, Seminar- und Kongressteilnahmen

Ihr Profil

- Langjährige Erfahrung im Aufbau und Management von Vertriebsorganisationen in der Medizintechnik als Gesamtvertriebsleiter (Erfahrung in den Bereichen Physiotherapie / Sport-/ Bewegungswissenschaften erwünscht)
- Herausragender Leistungsausweis als Verkäufer und Vertriebsführungskraft, langjährige internationale Erfahrung in Verhandlungsführung auf C-Level
- Freude am täglichen Kundenkontakt im In- und Ausland und hohe interkulturelle Sensibilität mit bis zu 40% Reisetätigkeit
- Erfahrung mit Produktlancierungen im B2C und B2B-Umfeld
- Herausragende Sprachkenntnisse (Wort und Schrift) in Deutsch und Englisch (weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil)

Unser Angebot

Suchen Sie nach einer echten Herausforderung mit grosser Verantwortung und Entscheidungsfreiheit und einer herausragenden Wachstumsperspektive? Möchten Sie die ambitionierte internationale Expansion von Iddiag entscheidend vorantreiben und prägen? Blühen Sie auf in einer von Dynamik, Direktheit und Klarheit geprägten Unternehmenskultur?

Ein agiles, interdisziplinäres Team mit flacher Hierarchie und kurzen Entscheidungswegen freut sich auf Sie.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter www.iddiag.ch. Für Fragen steht Ihnen Kurt Glaus unter der Nummer +41 44 908 58 20 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail (info@idiag.ch).